

Do boje o české solární miliardy vstupuje britský právníký gigant

V solárních arbitrážích proti státu spojila česká kancelář Glatzová & Co. síly s britským obrem Freshfields Bruckhaus Deringer.

[Právo a bezpečnost](#)

[Eva Jarešová](#) | 10.03.2011 - 06:32



© ČESKÁ POZICE

Se solárními arbitrážemi si budou navzájem pomáhat Glatzová & Co. síly a Freshfields Bruckhaus Deringer.

Česká advokátní kancelář Glatzová & Co., která zastupuje zahraniční byznysmeny v solárních arbitrážích se státem, začala spolupracovat se slavnou britsko-německou právní firmou Freshfields Bruckhaus Deringer (FBD). ČESKÉ POZICI to potvrdila sama zakladatelka firmy Vladimíra Glatzová. Londýnská společnost, jejíž kořeny sahají až do poloviny 18. století, má zhruba 2,5 tisíce právníků v pobočkách v Evropě, Asii, USA a na Blízkém východě. V minulosti v Česku dokonce působila, přibližně před deseti lety se však z tuzemska stáhla.

Spojení Glatzová & Co. s FBD dává smysl. Jejich vazby se datují již do začátku devadesátých let, kdy byla Vladimíra Glatzová u londýnské a pařížské pobočky FBD na zahraničních stážích.

Silná skupina investorů, kterou Glatzová & Co. zastupuje, se podle informací ČESKÉ POZICE původně rozhodovala mezi FBD a americkou advokátní kanceláří Sidley Austin. Ta má po světě přibližně 1700 právníků v 17 kancelářích v Evropě, Asii, Severní Americe i Austrálii. Američané ale nakonec důvěru solárníků nezískali.

Advokátní kancelář FBD původně informaci ČESKÉ POZICE nechtěla potvrdit, zároveň ji ovšem nevyvrátila. „Nemůžeme se vyjadřovat k aktuálnímu dění. V tomto případě nemohu ani obecně komentovat právní témata,“ sdělil Jan Bessling z frankfurtské pobočky „Freshfieldů“.

Zástupci americké kanceláře Sidley Austin na zaslané otázky nereagovali.

Drahá, ale logická volba

Cena, kterou si velká britská advokátní kancelář za zastupování naučtuje, se může pohybovat mezi pěti až deseti miliony dolarů

Zájem zahraničních solárních investorů o skutečně špičkové americké a britské právníky není nelogický. Ve velkých mezinárodních arbitrážích, které jsou neformálnější než běžné řízení před soudem, hraje významnou roli jednak bravurní angličtina, ale také schopnost před arbitry svoje argumenty pohotově obhájit a přesvědčivě si poradit s „cicerovským“ řečením. Což jsou atributy, které se budoucí právníci stále více učí spíš na anglosaských než na českých univerzitách.

Zdánlivým argumentem proti je ovšem cena, kterou si velká britská advokátní kancelář za podobné zastupování naučtuje. Podle střízlivých odhadů se může pohybovat mezi pěti až deseti miliony dolarů. Podle náročnosti a zdouhavosti arbitráže to však může klidně být i více. Podobný krok si proto může dovolit jen opravdu majetkově a početně silná skupina byznysmenů.

Symbióza mezi velkými zahraničními kancelářemi a kvalitními lokálními firmami je z velké míry přirozená a dala se čekat. Londýňané nabídnou rozsáhlé zázemí, know-how mezinárodních arbitrází a zástup právníků, kteří se mohou případu věnovat nepřetržitě po celém světě. Češi zase dodají detailní znalost místních zákonů a prostředí.